



КРАСАВИНА
И ПАРТНЕРЫ

www.nfs-krasavina.ru

elena@nfs-krasavina.ru

+7 (495) 669-17-26; 7(964)644-17-26

Москва, Новая площадь, 6

Кодекс Джедая или Навыки финансового советника в период турбулентности

There is no emotion, there is peace.

There is no ignorance, there is knowledge.

There is no passion, there is serenity.

There is no chaos, there is harmony.

There is no death, there is the Force.



Финансовый советник Елена Красавина



- Финансовый советник с 2008г.
- Единственный в России обладатель звания «Лучший финансовый советник» (Лауреат Всероссийской премии финансистов «Репутация» в номинации «За вклад в развитие рынка финансового консультирования»)
- ТОП-3 лучших финансовых советников по региону EMEA (куда входят Европа с СНГ, Африка и Ближний Восток)
- Юрист по первому образованию
- Сертифицированный медиатор (CEDR, Великобритания)
- Член российских и международных профессиональных ассоциаций:
 - Совет Национальной лиги финансовых советников
 - Членство в международной ассоциации финансового планирования Financial Planning Association (FPA®)
 - Членство в Ассоциации профессиональных директоров
- Преподаватель Института фондового рынка и управления (ИФРУ)



Финансовый рынок для российских инвесторов. 2022 год





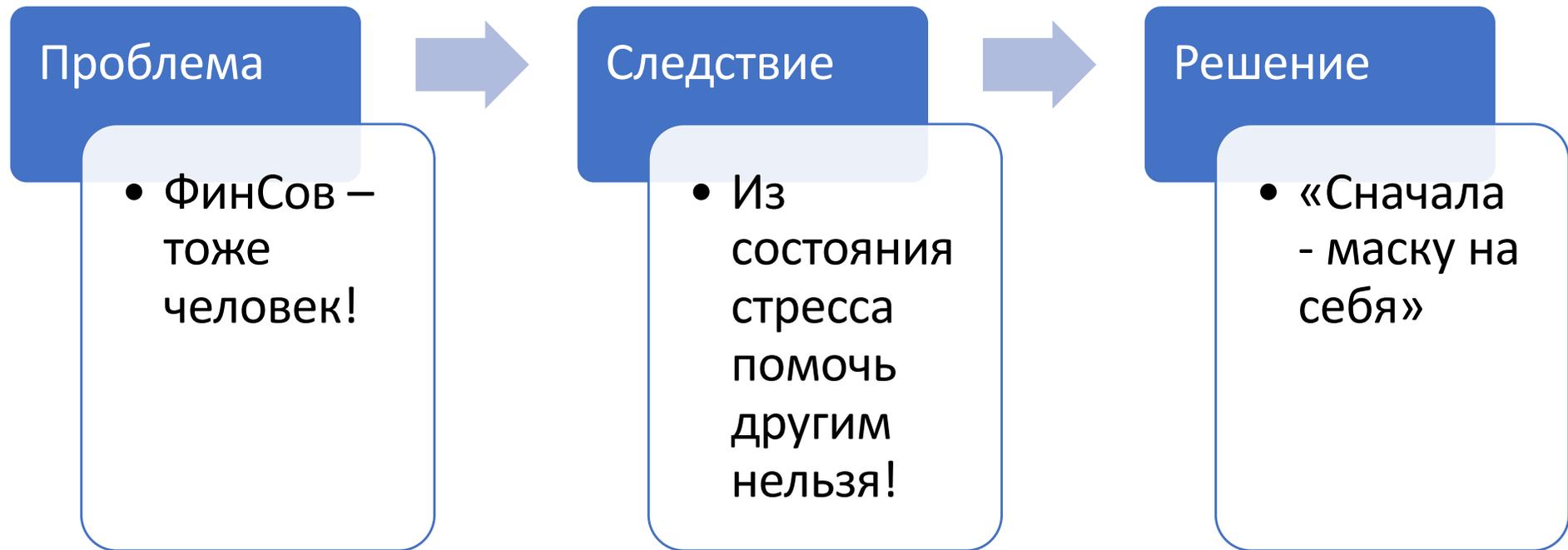
Финансовые советники России. 2022г.



1 Заповедь Джедая: «Нет эмоций – есть покой»



Финансовый консалтинг в 2022г.





Что для этого необходимо сделать?

1.

- Создать собственную «зону безопасности»

2.

- Найти источник своего ресурса

3.

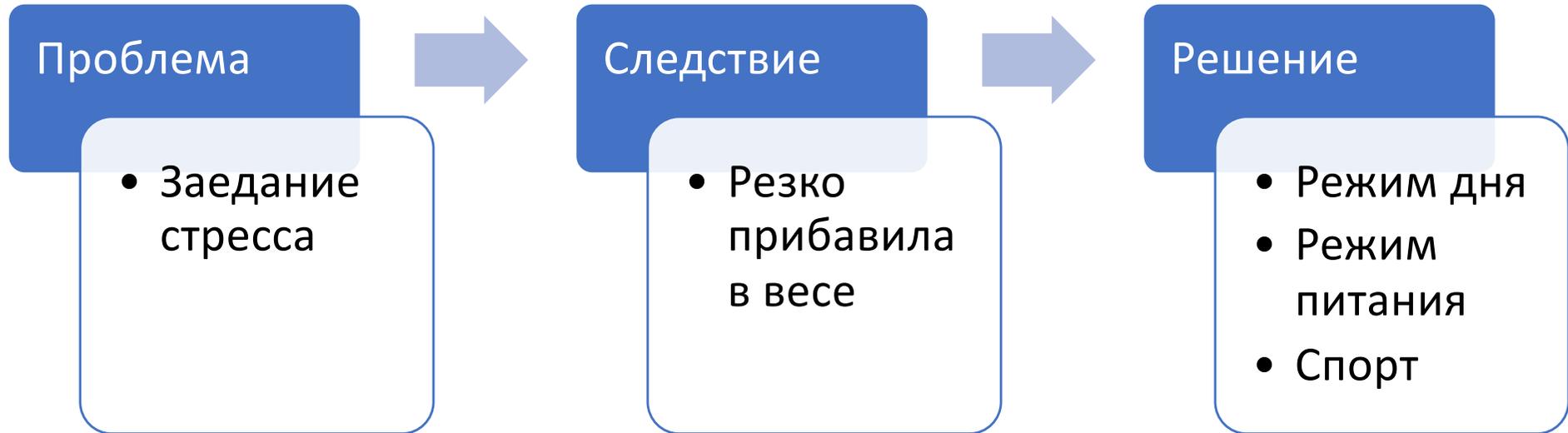
- Регулярно заботиться о себе и своем состоянии

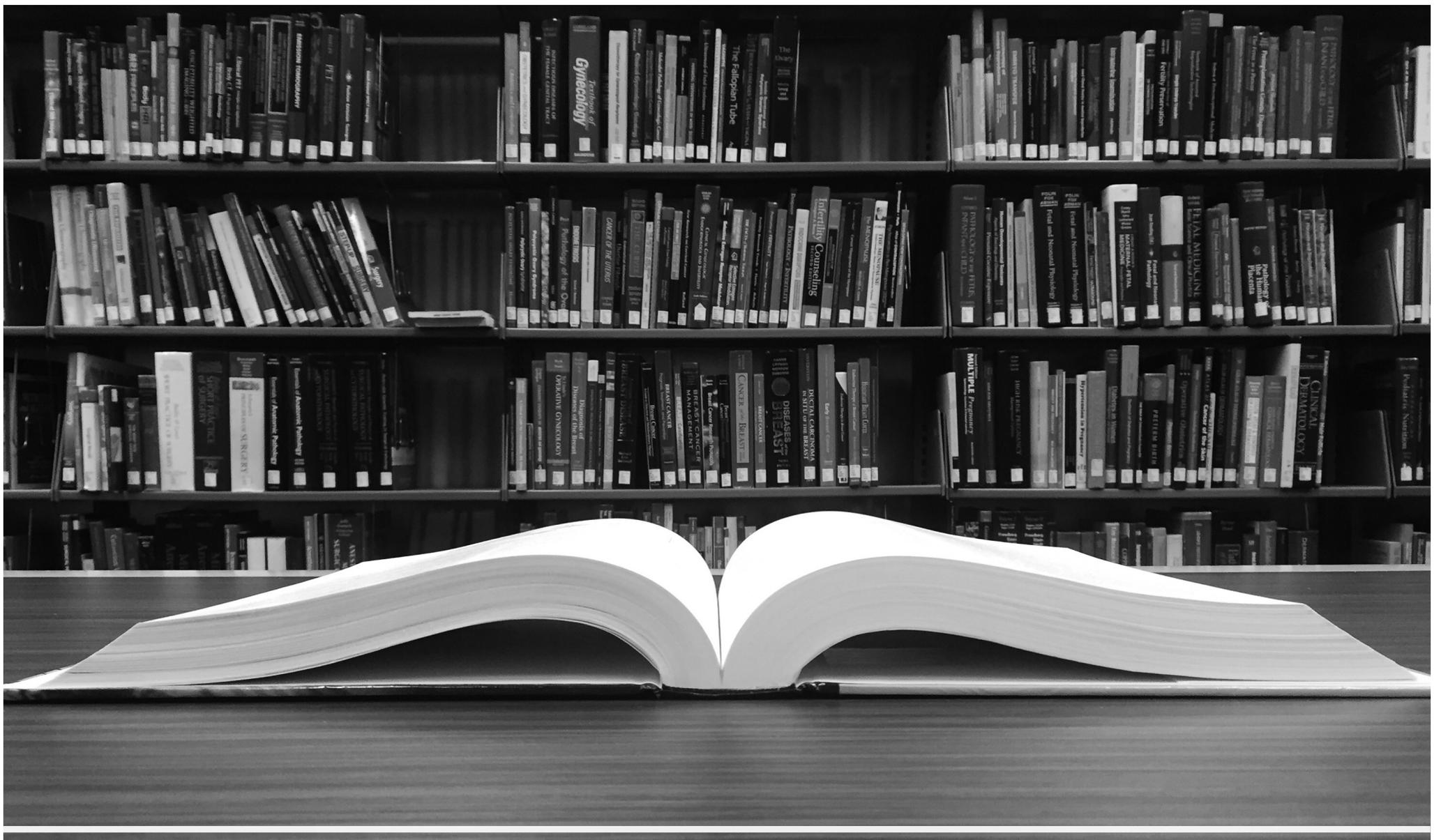
*«Вы найдете хорошее
в плохом, когда
будете спокойны и
пассивны»*





Личный опыт с начала года

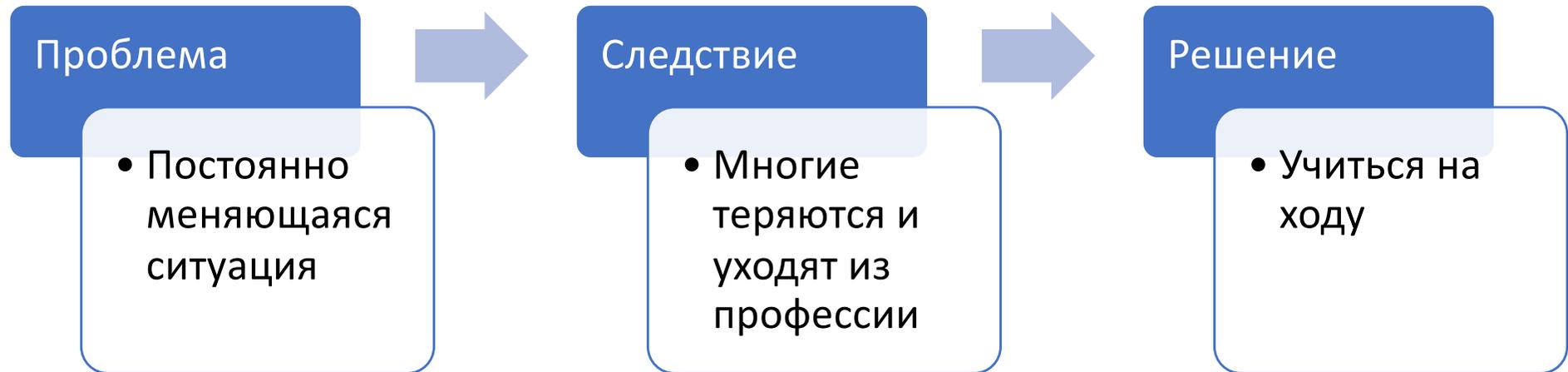




2 Заповедь Джедая: «Нет невежества – есть знания»



Финансовый консалтинг в 2022г.





Что для этого необходимо сделать?

1.

- Составить глобальный план развития hard-skills

2.

- Расставить приоритеты и выбрать 2 для начала

3.

- Каждый день посвящать минимум 2 часа обучению

«В темном месте мы находим себя, и лишь знания освещают наш путь»





Курс ФинСов

ОНЛАЙН

С 24 октября по 27 ноября 2022г.

Модуль Специалист

Этот сегмент подойдет тем, у кого не было опыта работы с финансами, начинающим консультантам

Продолжительность: 5 недель

Категория консультантов: не было опыта работы с финансами, начинающие.

Категория клиентов: практически нет накоплений, могут начать что-то откладывать

[ПОДРОБНЕЕ](#)

ОНЛАЙН

С 24 октября по 27 ноября 2022г.

Модуль Мастер

Этот сегмент для тех, у кого был предыдущий опыт работы в финансовых организациях и/или пройден Модуль "Специалист"

Продолжительность: 5 недель

Категория консультантов: был предыдущий опыт работы в финансовых организациях и/или прошли Модуль 1

Категория клиентов: есть капитал в размере 10 000 – 100 000 \$

[ПОДРОБНЕЕ](#)

ОНЛАЙН

С 24 октября по 27 ноября 2022г.

Модуль Профессионал

Данный сегмент будет полезен тем, у кого был предыдущий опыт работы в финансовых организациях и/или пройдены Модули "Специалист" и "Мастер".

Продолжительность: 5 недель

Категория консультантов: был предыдущий опыт работы в финансовых организациях и/или пройдены Модули 1-2

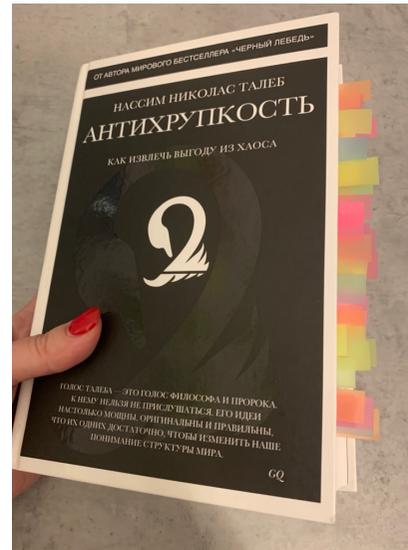
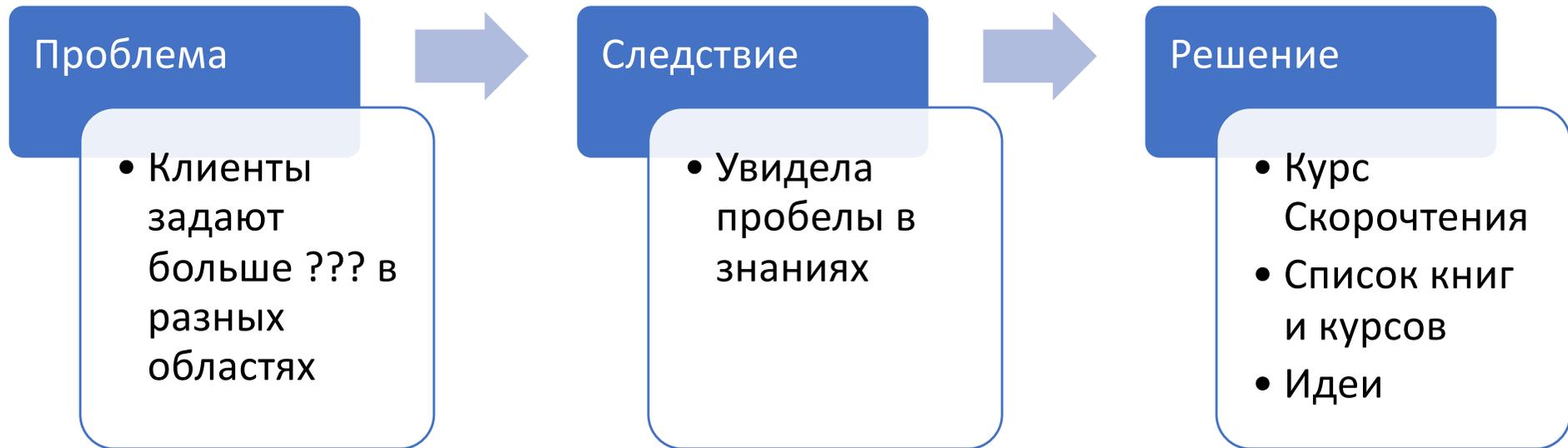
Категория клиентов: есть капитал свыше 100 000 \$

[ПОДРОБНЕЕ](#)

<https://course-finsov.avcannounce.com>



Личный опыт с начала года

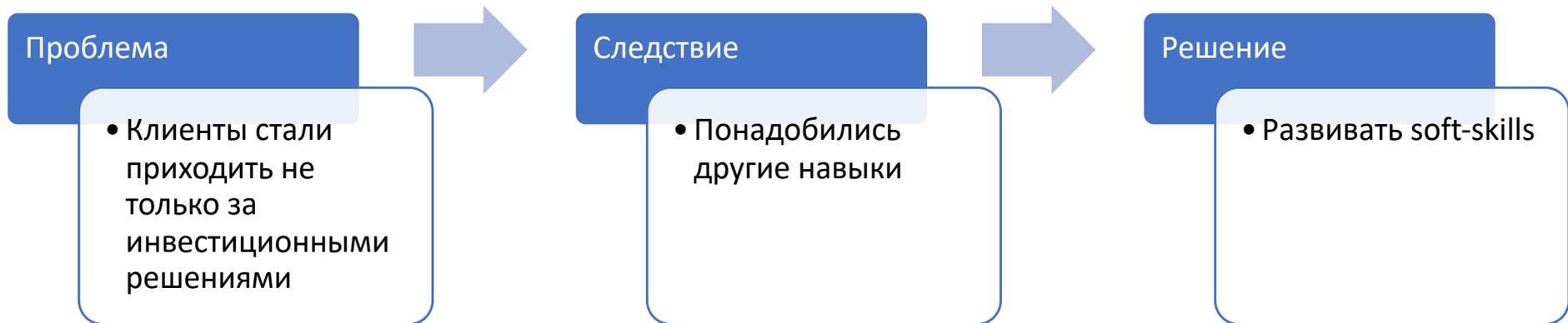




3 Заповедь Джедая: «Нет страстей – есть безмятежность»



Финансовый консалтинг в 2022г.





Что для этого необходимо сделать?

1.

- Осознать, что сейчас клиенты нуждаются в поддержке и позитиве

2.

- Подумать: какие soft-skills хорошо бы развить

3.

- Подумать: как можно поддержать клиентов

*«Источай свет или
тьму, падаван. Будь
свечой или ночью».*





Личный опыт с начала года

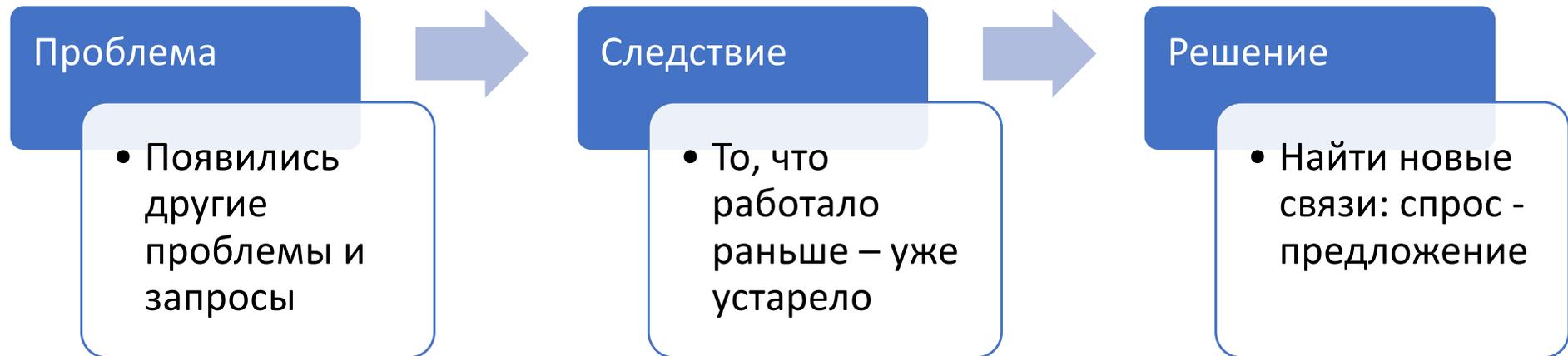




4 Заповедь Джедая: «Нет хаоса – есть гармония»



Финансовый консалтинг в 2022г.





Что для этого необходимо сделать?

1.

- Понять: что изменилось в потребностях клиентов

2.

- Подумать: не «отстало» ли наше предложение

3.

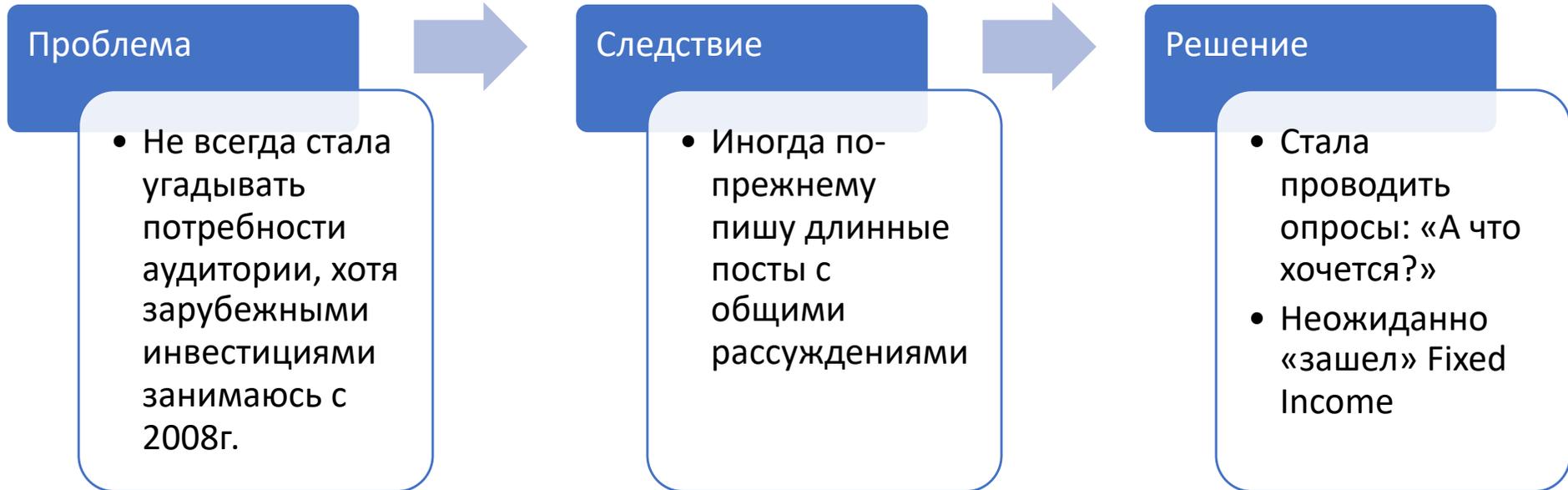
- «Перетряхнуть» позиционирование и посыл

*«Многие истины, за
которые мы цепляемся,
зависят от нашей точки
зрения»*



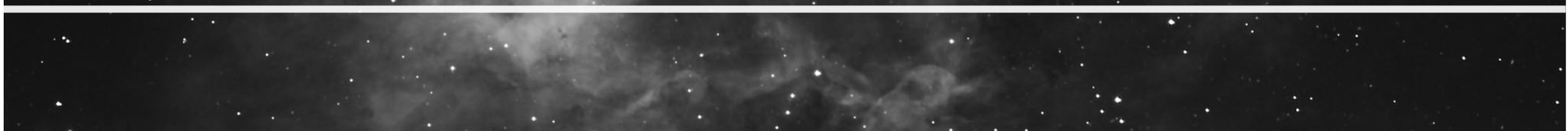


Личный опыт с начала года



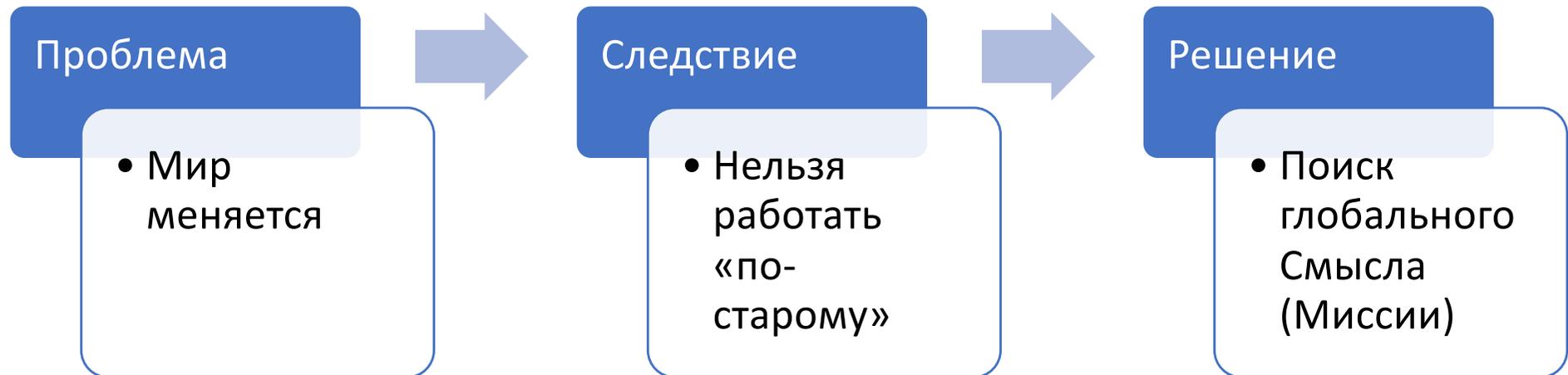


5 Заповедь Джедая: «Нет смерти – есть Великая Сила»





Финансовый консалтинг в 2022г.





Что для этого необходимо сделать?

1.

- «Почему я стал/стала финансовым советником?»

2.

- В чем моя Миссия в роли финансового советника?

3.

- Что еще больше я могу сделать в этой роли?

*«Да пребудет с тобой
Сила»*



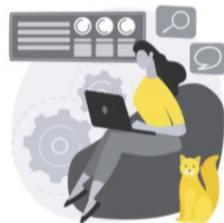


Личный опыт с начала года





Смысл проекта «Вокруг денег»



Сектор Пространство
(ноябрь 2022)

Денежная уборка

Наводим порядок в деньгах, составляем полную картину своих доходов и расходов, «перетряхиваем» активы и пассивы, убираемся в финансовых документах.



Сектор Здоровье
(декабрь 2022 г.)

Здоровые деньги

Закладываем фундамент своего денежного благополучия и обеспечиваем финансовую защиту себе и своим близким.



Сектор Саморазвитие
(январь 2023 г.)

Планы на деньги

Планируем, оцениваем имеющиеся ресурсы, ставим финансовые цели и прокладываем к ним дорогу.



Сектор Финансы
(февраль 2023 г.)

Денежное мышление

Бережно и без заходов в эзотику разбираемся с причинами, мешающими достигнуть финансовых целей, и прокачиваем собственную «деньгоподъемность».



Сектор Дружба (март 2023 г.)

Деньги в законе

Изучаем свои денежные права, получаем социальный и имущественный налоговые вычеты, планируем пенсию и узнаём: как можно легко и просто накопить на неё самому.



Сектор Работа (апрель 2023 г.)

Азбука инвестирования

Знакомимся с различными видами доходов и осваиваем Азбуку инвестирования: А – активы, Б – брокеры, В – варианты стратегий, Г... ну, вы поняли...



Сектор Отношения (май 2023 г.)

Любовь и деньги

Погружаемся в тонкости и нюансы взаимодействия пары на денежные темы: типы семейных бюджетов, брачный контракт и различные психологические аспекты.



Сектор Дети (июнь 2023 г.)

Дети и деньги

Учим детей управлять деньгами, но и сами «не плошаем» в теме создания детского капитала.

<https://around.cash>

Telegram <https://t.me/aroundcash>



Кодекс Джедаев



1. Сначала – «маску на себя»
2. Постоянное развитие своих hard-skills
3. Постоянное развитие своих soft-skills
4. Изменение своих предложения и позиционирования со сменой потребностей и запросов клиентов
5. Воплощение своей Миссии



«Не пробуй. Делай или не делай. Нет никаких попыток»



Кодекс Джедая или Навыки финансового советника в период турбулентности

There is no emotion, there is peace.

There is no ignorance, there is knowledge.

There is no passion, there is serenity.

There is no chaos, there is harmony.

There is no death, there is the Force.