

Нина Култышева



Нина Култышева

- ◆ Веду ЛФП с 19 лет
- ◆ Сама следую всем своим советам
- ◆ Путешествую, коплю, инвестирую
- ◆ Воспитываю 3 детей
- ◆ Влюблена в мужа уже 13 лет



ЛФП на 5-10-100 лет, где взять мотивацию ?

A

B



Топ-10 причин, по которым бросают ЛФП

1. Недостаток времени: многие люди считают, что у них нет достаточно времени для регулярного анализа и обновления своего финансового плана.

Время на ЛФП:



30 мин в день
1-2 часа в неделю
2-3 часа в квартал
2-3 часа в год



Если “утекает”

Если “все по плану”

Топ-10 причин, по которым бросают ЛФП

- 1. Недостаток времени:** многие люди считают, что у них нет достаточно времени для регулярного анализа и обновления своего финансового плана.
- 2. Сложность процесса:** многим кажется сложно, особенно для тех, кто не имеет опыта в этой области.

Топ-10 причин, по которым бросают ЛФП

- 1. Недостаток времени:** многие люди считают, что у них нет достаточно времени для регулярного анализа и обновления своего финансового плана.
- 2. Сложность процесса:** многим кажется сложно, особенно для тех, кто не имеет опыта в этой области.
- 3. Отсутствие видимых результатов:** разочаровываются, если не видят немедленных результатов своих усилий, теряют мотивацию.

Топ-10 причин, по которым бросают ЛФП

4. Непредвиденные расходы: Внезапные финансовые трудности или неожиданные расходы могут заставить людей отклониться от своего плана.

Топ-10 причин, по которым бросают ЛФП

4. Непредвиденные расходы: Внезапные финансовые трудности или неожиданные расходы могут заставить людей отклониться от своего плана.

5. Страх перед цифрами: Некоторые люди испытывают страх или тревогу при работе с финансами, что может привести к избеганию этой темы.

Топ-10 причин, по которым бросают ЛФП

4. Непредвиденные расходы: внезапные финансовые трудности или неожиданные расходы могут заставить людей отклониться от своего плана.

5. Страх перед цифрами: некоторые люди испытывают страх или тревогу при работе с финансами, что может привести к избеганию этой темы.

6. Нереалистичные ожидания: если финансовый план слишком амбициозен или не соответствует реальности, это может привести к разочарованию и отказу от его выполнения.

Топ-10 причин, по которым бросают ЛФП

7. Отсутствие поддержки: Люди могут чувствовать себя одинокими в своем финансовом путешествии, особенно если у них нет поддержки со стороны семьи или друзей.

Топ-10 причин, по которым бросают ЛФП

7. Отсутствие поддержки: люди могут чувствовать себя одинокими в своем финансовом путешествии, особенно если у них нет поддержки со стороны семьи или друзей.

8. Изменение жизненных обстоятельств: события, такие как смена работы, развод или рождение ребенка, могут потребовать пересмотра финансового плана и вызвать временное прекращение его ведения.

Топ-10 причин, по которым бросают ЛФП

7. Отсутствие поддержки: люди могут чувствовать себя одинокими в своем финансовом путешествии, особенно если у них нет поддержки со стороны семьи или друзей.

8. Изменение жизненных обстоятельств: события, такие как смена работы, развод или рождение ребенка, могут потребовать пересмотра финансового плана и вызвать временное прекращение его ведения.

9. Лень или прокрастинация: Отсутствие дисциплины и привычки регулярно проверять и обновлять финансовый план может привести к его игнорированию.

Топ-10 причин, по которым бросают ЛФП

10. Недостаток знаний: Люди могут не знать, как правильно составить или скорректировать свой финансовый план, что может вызвать чувство беспомощности и нежелание продолжать.

ИНФОРМ ШУМ ≠ ЗНАНИЯ

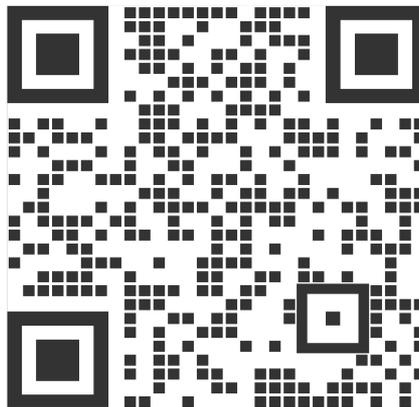
Долгосрочные отношения - ключ у успеху

Разовая консультация: от 6 000 руб
ЛФП без инвестиций: от 15 000 руб
ЛФП с инвестициями: от 15-60 000 руб.

Сопровождение: 100-150 000 в год
взносы ежемесячно, ежеквартально,
единовременно, премия за успех

ЛФП бесплатный шаблон

Активы	Текущая стоимость	Годовой доход в рублях	Ежегодный доход, %
АКТИВЫ ПРИНОСЯЩИЕ ДОХОД			
В рублях			
В валюте			
Банк (текущий счет)			
Банк (депозит)			
Брокерский счет (брокер)			
Брокерский счет ИИС (брокер)			
Основная работа			
Доход от сдачи недвижимости			
Фриланс			
Подработки			
Страховая компания			
Реферальные программы			
Пенсионный фонд			
Бизнес			
еще			
ИТОГО			
Напишите сумму реальных активов			
Всего активы (сумма в одной валюте)			
ДРУГИЕ АКТИВЫ (не приносящие доход)			
Квартира			
Автомобиль			
Дача			
Наличные			
Ювелирные украшения			
Баракло на антресолях			
допишите еще			
ИТОГО			
ПАССИВЫ	Остаток долга	Ежемесячный платеж	% стоимость кредита
Кредит 1			
Кредит2			
Долги			



[Ссылка на бесплатный шаблон](#)

Психология: способы поддержать мотивацию

1. Цели:

Помогите себе (клиентам) сформулировать конкретные, измеримые и достижимые цели.

Разделите крупные цели на более мелкие, чтобы клиенты могли отмечать свои достижения.

Психология: способы поддержать мотивацию

2. Регулярные проверки и обновления:

Организируйте регулярные встречи для пересмотра финансовых планов и достижения целей.

Используйте эти встречи как возможность для обсуждения успехов и корректировки планов.

Психология: способы поддержать мотивацию

3. Создание эмоциональной связи:

Узнайте о личных мотивах клиентов — что для них важно, какие у них мечты.

Используйте эти знания для создания более персонализированного подхода и поддержки.

Психология: способы поддержать мотивацию

4. Обучение и информирование:

Обучайте клиентов основам финансового планирования, чтобы они лучше понимали свои действия.

Предоставляйте информацию о текущих трендах и изменениях на рынке, чтобы клиенты чувствовали себя вовлеченными.

Психология: способы поддержать мотивацию

5. Позитивное подкрепление:

Празднуйте достижения клиентов, даже самые маленькие.

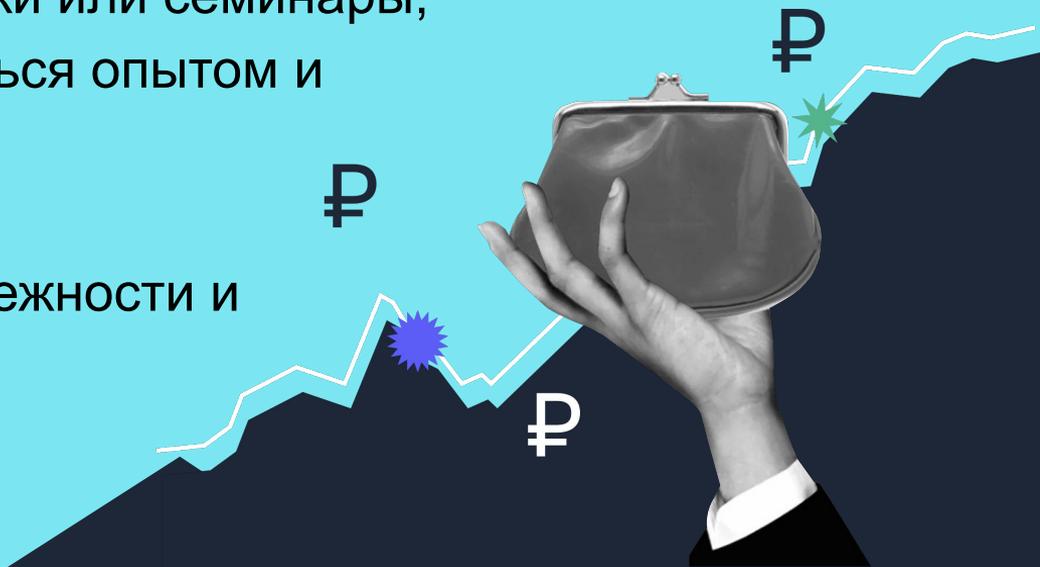
Напоминайте им о прогрессе, который они сделали, чтобы повысить их уверенность.

Психология: способы поддержать мотивацию

6. Создание сообщества:

Организируйте группы поддержки или семинары, где клиенты могут обмениваться опытом и мотивировать друг друга.

Это создаст чувство принадлежности и укрепит мотивацию



Нина Култышева, остаемся на связи



[https://winvestor.expert/
advisors/nina-kultyшева](https://winvestor.expert/advisors/nina-kultyшева)



t.me/kultinvest
Школа инвестиций



@nina_finance